

# Digitaalisuus kuljetusalan pitovoimana

**Anssi Teva**  
Toimitusjohtaja



# Edelläkävijä kuljettamisen kehittämisessä

PERUSTETTU v.  
1962

LIKEVAIHTO  
n. 80 M€

92 TOIMIHENKILÖÄ



430  
SOPIMUSAUTOILIJAA



712  
KULJETTAJAA

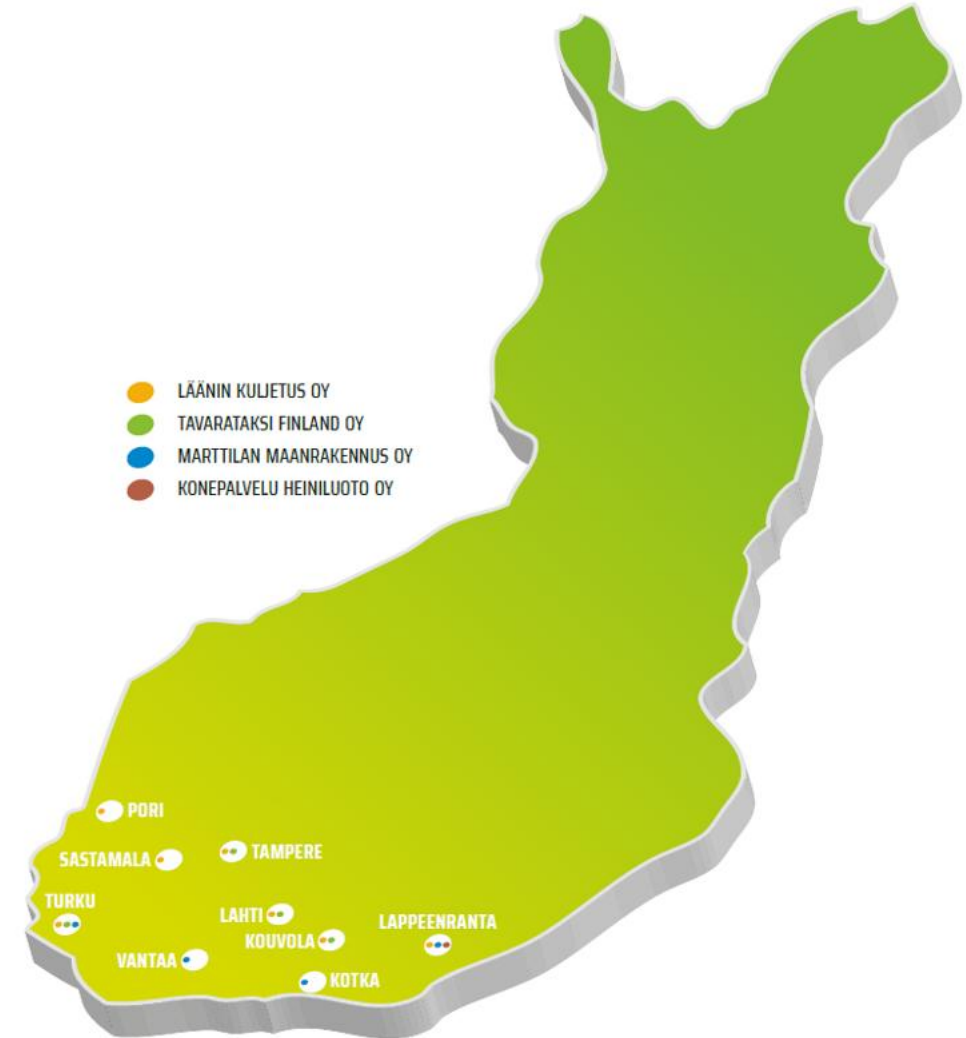


KALUSTO  
n. 800 KPL



n. 3000 KULJETUSTA  
JOKA PÄIVÄ

- LÄÄNIN KULJETUS OY
- TAVARATAKSI FINLAND OY
- MARTTILAN MAANRAKENNUS OY
- KONEPALVELU HEINILUOTO OY



Autoilijoiden saatavuus on heikentynyt ja kilpailu osaavista autoilijoista on kovaa, mikä korostaa pitovoiman merkitystä.

# Lähtötilanne – mitä on tapahtumassa?

- Autoilijoiden keski-ikä nousee nopeasti
- Uusien kuljettajien määrä ei korvaa poistumaa
- Alan vetovoima nuorten silmissä heikko
- Työ koetaan raskaaksi ja epäsäännölliseksi



# Miksi kuljetusala menettää autoilijoita?

## Hajanaiset tiedot

- Tietojen hajanaisuus useissa järjestelmissä aiheuttaa manuaalista työtä ja virheitä kuljetusalalla.
- Lippu/lappu-maailma on arkea infrakuljettamisessa.

## Tehoton työnkulku

- Epätehokas ajojärjestely ja puutteellinen tiedonkulku hankaloittavat kuljettajien työn hallintaa.

## Hidas laskutus

- Hidastunut laskutus heikentää kassavirtaa ja aiheuttaa epävarmuutta autoilijoille.

## Ikääntymisen haasteet

- Kiinnostus kehitykseen ja digitaalisiin prosseihin puuttuu  
→ hyvien yritysten lopetuksia

**Olet kuljetusyrittäjä ja sinulla on  
10 kuljettajaa.**

**Jos digitaalisuus säästäisi 15 minuuttia  
jokaiselta kuljettajalta päivässä.**

# Päivittäinen säästö:

10 kuljettajaa x 0,25 tuntia x 220 työpäivää

= 550 tuntia/vuosi

= 2,5 tuntia/päivä

= 15 viikkoa täysipäiväistä työtä per kuljettaja eli noin 4 kuukautta tehokasta työaikaa



# Paras alusta voittaa autoilijat ja lopulta koko markkinan

## Selkeys ja näkyvyys

- Autoilijat arvostavat selkeää tietoa tulevista keikoista ja reiteistä sekä näkyvyyttä omiin suorituksiinsa.
- Voittajat hyödyntävät jo nyt tekoälyä tarjotakseen autoilijoille sujuvan ja ennakoitavan arjen, erottaen itsensä kilpailijoista.

## Oikeudenmukainen tilitys

- Ajantasainen ja virheetön tilitys luo luottamusta ja ammattimaisuuden kokemuksen autoilijoille.

## Sitoutuminen ja vaihtuvuus

- Toimiva ja helppokäyttöinen alusta lisää autoilijoiden sitoutumista ja vähentää vaihtuvuutta kentällä.



# Visio 2028: Voittajat erottaa data ja johto

## Data markkinoiden voimana

Laadukas data mahdollistaa toiminnan optimoinnin, kannattavuuden parantamisen ja nopean reagoinnin markkinamuutoksiin.

## Johto päätöksenteossa

Paras johto tekee päätökset ajantasaisen ja luotettavan tiedon perusteella, vähentäen virheitä ja parantaen suorituskykyä.

## Digitaalisuus liiketoiminnassa

Digitaalisuus on tapa johtaa ja kehittää liiketoimintaa, ei pelkästään teknologia, mikä tukee pitkäaikaista menestystä.

# Yhteenvetona

Yritykset joilla on asiakasta palveleva alusta ja aktiivinen myynti = datan omistus (työt) sekä kyky maksaa tilit ajallaan on kuninkaita tässä suhdanteessa!

# Tule kuljetusyrittäjäksi Läänin Kuljetukselle!

[www.laaninkuljetus.fi](http://www.laaninkuljetus.fi)

Etsimme jatkuvasti uusia asiakaspalveluhenkisiä osakasautoilijoita alihankkijaverkostoomme.

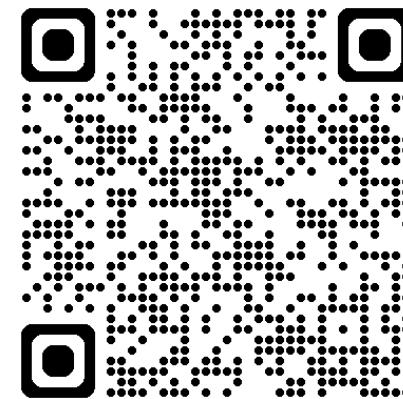
Kartoitamme parhaillaan kalustoa tulevien projektien varalle. Löytyykö sinulta meille sopivaa kalustoa?

- Jakelukalusto
- Nuppi 3-5 akselia
- Puoliperä
- Kasetti 45-50 tn
- PIMA-ajoon soveltuva kalusto ja kuuluminen jäterekisteriin

**Hei, Oletko  
kiinnostunut?**

Jätä meille hakemus.

Hae  
kuljetuskumppaniksi →



SKANNAA  
QR-KOODI  
SUORAAN  
SIVUSTOLLE

# Jatketaan juttua osastollamme

## B-318



**Anssi Teva**  
Toimitusjohtaja  
040 758 2446  
anssi.teva@laaninkuljetus.fi



**Petri Ahola**  
Liiketoimintajohtaja  
040 525 5616  
petri.ahola@laaninkuljetus.fi



**Juha Rahikka**  
Aluepäällikkö  
Kymenlaakso, Etelä-Karjala  
044 700 3150  
juha.rahikka@laaninkuljetus.fi